

資金調達の新しい選択肢

 **Money Forward**  
**Early Payment**

ご紹介資料

## 会社概要

マネーフォワードケッサイは、株式会社マネーフォワードの100%子会社です。

会社名 : マネーフォワードケッサイ株式会社

設立 : 2017年3月

資本金 : 100百万円

住所 : 東京都港区芝浦三丁目1番21号  
msb Tamachi 田町ステーションタワーS 21 階

株主構成 : 株式会社マネーフォワード(東証プライム上場) 100%



Money Forward Business

Money Forward Home

Money Forward X

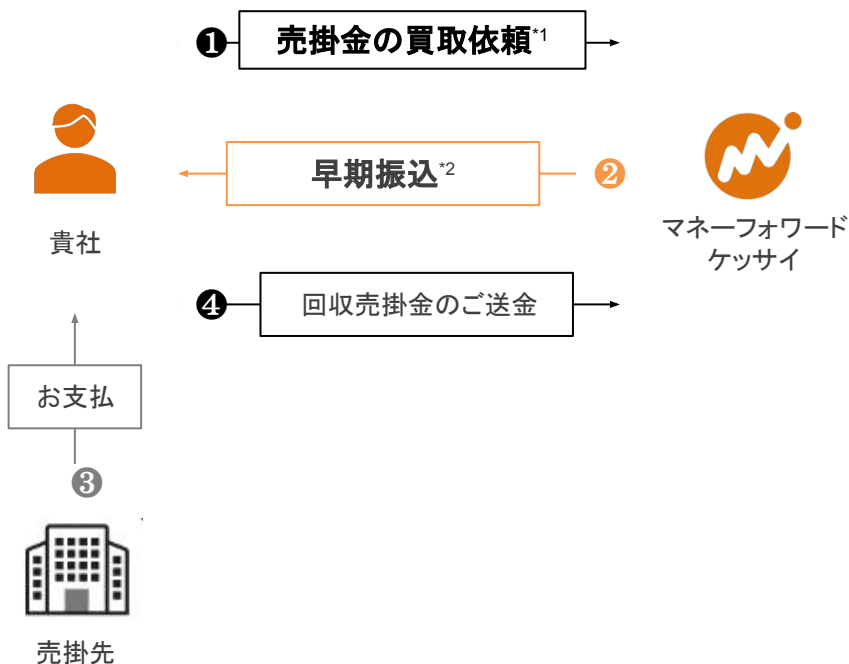
Money Forward Finance

 Money Forward Kessai

## サービス概要

売掛金を売却することで、手数料控除後の金額をすぐに受け取ることができます。

### 概要図



\*1 買取に際しては、弊社所定の審査がございます。

\*2 手数料を控除した金額をお振り込みいたします。

\*3 表示されている手数料は、あくまで目安となります。マネーフォワードケッサイで審査のうえ、ご利用(入金日～回収売掛金の送金日)に応じて、実際の手数料をご提示します。

### Point 1 : 売掛金を早期に資金化

- 売掛金を早期に資金化できるため、急な資金需要に対応できます。
- 契約が締結されていればご利用いただけます。そのため、納品前の時点でも資金化することが可能です。

### Point 2 : 業界最安水準の手数料率

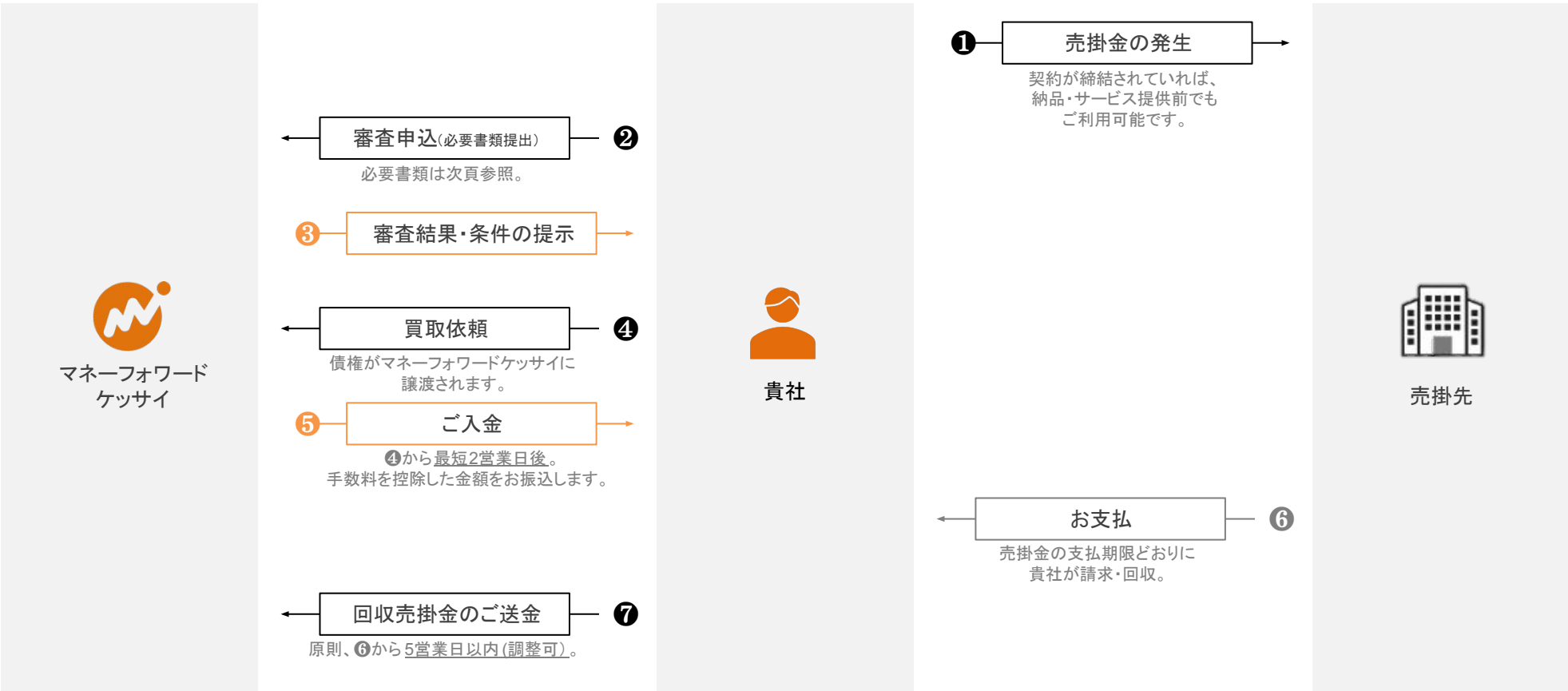
- 業界最安水準の手数料率(初回 2~10%、2回目以降:1~10%)でご提供しています。<sup>\*3</sup>
- 上記以外、手続きに係る諸経費等は一切かかりません。

### Point 3 : 売掛先への通知不要

- 売掛先(お取引先様)への通知、債権の登記ともに必要ありません。
- 売掛先に知られたり、請求フローを変えたりすることなく利用可能です。

# ご利用の流れ

条件確定から最短2営業日後に資金化することが可能です。



原則オンライン上のやり取り(メールでのやり取り等)で手続きが完了します。

## 審査必要書類

債権買取の審査がございますので、各種必要書類の提出をお願いいたします。

### 1. 貴社の財務状況に関する必要書類

---

- 決算書

原則、二期分のご提出をお願いしております。(税務申告書・勘定科目内訳明細書含む)

- 残高試算表

直近のものをご提出ください。

- 通帳明細のコピー

直近6カ月分程度のご提出をお願いしております。

### 2. 債権の実在性確認に関する必要書類

---

- 売掛先(お取引先様)との原契約書

押印済みのものをご提出ください。

- 受発注書、検収書、納品書等

ご利用希望の時点に応じて、基本契約に付随する、押印済みの各種書類をご提出ください。

以上は、原則提出をお願いしている書類でございます。詳細は審査お申込時にメール等にてご案内いたします。

## ご利用条件

### 対象

ご利用対象者	売掛債権を有する法人	個人事業主の方はご利用いただけません。
対象地域	日本全国	原則、オンライン上のやり取り(メールでのやり取り等)で手続きが完了します。
買取金額	買取一回あたり、数十万円～数億円	買取一回あたり、計50万円以上の申請をお願いしております。

### 費用

手数料率	買取債権金額の 初回: <b>2～10%程度</b> 2回目以降: <b>1～10%程度</b>	左記を基準に、ご利用期間(入金日～回収売掛金のご送金日)に応じてご提示いたします。
その他費用	なし	手数料率以外の費用(事務手数料等)は一切かかりません。

### 入金・回収売掛金の送金

入金までの期間	債権買取依頼の <b>最短2営業日後</b>	手数料率等の条件の確定から最短2営業日後にご入金可能です。
回収売掛金の送金	代金回収の <b>5営業日後</b> (調整可)	原則、売掛金の回収の5営業日以内ですが、ご要望に応じて調整可能です。

### その他

売掛先への通知	なし	お取引先様に知られたり、請求フローを変えたりすることなく利用可能です。
債権譲渡登記の設定	なし	同上。

所定の審査により、ご利用条件などご要望に沿えない場合があります。あらかじめご了承ください。

## ご利用例

安く、早く、簡単に資金を調達でき、事業拡大への投資や資金繰りの改善が可能になります。

### ① 資金を気にせず積極的に事業拡大

業種 : 広告代理業  
 規模 : 中堅企業  
 従業員数 : 70名  
 買取金額 : 約1.4億円

- 業界構造上、資金ショートが生じやすかった。
- 引き合い多数にも関わらず、資金面が理由で新規顧客を断り、売上拡大ができなかった。

- 資金が手当てできたため、新規顧客開拓が積極的に進んだ。
- そのため、売上を大幅に拡大できた。

### ② 大型案件の受注が可能に

業種 : 内装施工  
 規模 : 中堅企業  
 従業員数 : 30名  
 買取金額 : 2,500万円

- 大手向け案件の受注に際して、先に発生する費用も大きくなり、資金繰りが課題になった。
- すぐに融資枠を拡大することは難しく、それ以外の手段を模索していた。

- 資金面の課題が解消され、無事大手案件を受注できた。
- 資金の余裕と実績ができたため、他大手案件も積極的に受注できるようになった。

### ③ 創業間もなくとも資金調達可能

業種 : ハードウェア開発  
 規模 : スタートアップ  
 従業員数 : 10名  
 買取金額 : 4,000万円

- 創業一年目のため、融資が受けられなかった。
- 卸先の大手代理店の支払サイトが長く、資金不足により開発が進まなかった。

- 開発スピードを速めると同時に、追加開発も進めることができた。
- 販路を積極的に拡大することができた。

# Money Forward Early Payment

<https://mfkessai.co.jp/>

 Money Forward Kessai /  Money Forward

マネーフォワードケッサイ株式会社は東証プライム上場 株式会社マネーフォワード100%子会社です

マネーフォワードケッサイ株式会社  
東京都港区芝浦三丁目1番21号  
msb Tamachi 田町ステーションタワーS 21 階